

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w)

Die Lippstädter Hartschaumverarbeitung GmbH ist ein mittelständisches familiengeführtes Unternehmen mit 80 Mitarbeitern. Am Standort Lippstadt produzieren und verarbeiten wir seit 25 Jahren Styropor sowohl für den Baubereich, als auch für die Industrie zur Verpackung, Lagerung und Transportsicherung.

Ihr neue Herausforderung:

- Selbstständige Betreuung eines bestehenden Vertriebsgebietes (Bereich West-Deutschland) im Außendienst
- Gewinnung und Bindung von Neu- und Bestandskunden durch regelmäßige Kundenkontakte (Akquise, Produktpräsentationen, etc.)
- Agieren Sie als **WICHTIGSTES** Glied zwischen Kunde und Lippstädter Hartschaumverarbeitung GmbH.
- Kompetente, kaufmännische und technische Beratung unserer Kunden in Bezug auf maßgeschneiderte Lösungen
- Gemeinsame, kontinuierliche Weiterentwicklung der Unternehmensvertriebsstrategie zur Stärkung der Marktposition
- Effiziente und eigenverantwortliche Planung und Organisation Ihres Verkaufsgebietes
- gewissenhafte Administration und kontinuierliche Kommunikation mit dem Innendienst
- Systematische Recherche und Aufmerksame Marktbeobachtung und –analyse
- Gestalten Sie Preise eigenverantwortlich.
- EDV-gestützte Angebotsverfolgung
- Reklamationsmanagement
- Erledigung telefonischer Anfragen und anfallende Korrespondenz

Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung bzw. gleichwertige, in der Praxis erworbene, Fachkompetenz Idealerweise im Baustoffhandel oder Handwerk
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb oder vergleichbaren Position
- Hohe Vertriebsaffinität in Verbindung mit freundlicher Ausstrahlung, sicheres Auftreten, Verhandlungsgeschick und guten rhetorischen Fähigkeiten
- Selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise, sowie die Bereitschaft zu Reisen
- Gute Kenntnisse im Umgang mit dem MS Office-Paket
- Bereitschaft zur Fort- und Weiterbildung
- Zuverlässigkeit, Teamfähigkeit, Einsatzbereitschaft und Flexibilität

Es erwartet Sie ein auf Dauer angelegter Arbeitsplatz mit großer Selbstständigkeit und Eigenverantwortung, herausfordernde und abwechslungsreiche Aufgaben. Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und eine offene Kommunikation in einer kollegialen, hochmotivierten Arbeitsatmosphäre, leistungsgerechte Vergütung sowie Ihrem Ehrgeiz entsprechende Entwicklungsmöglichkeiten.

Bei Interesse schicken Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an: Bewerbung@lphv.de